



## SUPPORTI PER IL DIGITAL MARKETING

### **TIM BUSINESS**

Tim, con il supporto dal Partner **Webidoo Spa**, nell'ambito del Digital Marketing offre in convenzione le piattaforme **Jooice** e **WebiLINK**.

#### **JOOICE**

È la piattaforma di digital marketing, potenziata dall'AI, per **espandere la visibilità online e attrarre più clienti**, progettata specificamente per le piccole e medie imprese.

Tramite la piattaforma Jooice, scegliendo fra [diversi piani di servizio](#) (puoi risparmiare con il pacchetto completo), si può: **uniformare, rendere coerente la presenza online e ottimizzare la visibilità** sincronizzando le informazioni dell'attività su più piattaforme ad alto traffico (Google, Facebook, Instagram, Waze, gli assistenti vocali e molti altri). Inoltre Jooice è lo strumento ideale attraverso cui si può anche gestire con efficacia la propria **presenza sui social network** creando, programmando e pubblicando contenuti personalizzati e monitorando costantemente le performance dei propri post analizzando insights utili per ottimizzare le proprie strategie digitali.

Infine con Jooice puoi **migliorare la relazione con i clienti** gestendo in maniera centralizzata le recensioni provenienti da vari siti creando risposte personalizzate anche attraverso l'utilizzo dell'AI di Jooice.

L'interfaccia semplice ed intuitiva anche per i non esperti di tecnologia e la presenza dell'AI testuale per consigli operativi e strategici consentono di risparmiare tempo e risorse. Ulteriori approfondimenti [qui](#).

#### **WEBILINK**

E' un servizio di **marketing digitale per un'ottimale gestione del profilo LinkedIn** attraverso la valutazione e definizione di una strategia di miglioramento e per ottenere vantaggi dal social selling.

Il servizio prevede un'attività iniziale di Assessment e Strategia approfondendo tra l'altro: le strategie di comunicazione della pagina aziendale e dell'eventuale profilo del manager o del team coinvolto, una strategia di ricerca del Cliente Target, le linee guida per il coinvolgimento dei dipendenti e dei collaboratori.

**CONTATTI:**

**TIM BUSINESS**

**1/2**



## SUPPORTI PER IL DIGITAL MARKETING

Di seguito i profili di servizio attivabili all'interno della suite WebiLINK:

- **COMPANY PAGE LINKEDIN**

Consiste nella creazione e/o ottimizzazione da parte di Webidoo del LinkedIn dell'azienda supportando il cliente con una presenza continua e profilata con contenuti professionali, unici e dedicati al cliente per attrarre i potenziali clienti finali.

- **KEY PERSON LINKEDIN**

Prevede un brief con il cliente dopo il quale i Content Social Manager, messi a disposizione da parte di Webidoo, si attivano per un assessment iniziale, la cura e l'aggiornamento del profilo LinkedIn personale con una presenza continua con contenuti specifici legati alla sua attività.

- **KEY PERSON & LEAD GENERATION**

Prevede le stesse funzionalità della componente LinkedIn Key Personal nonché il servizio di Full Lead Generation che si basa sull'utilizzo di una piattaforma, collegata al database LinkedIn, con una nuova metodologia di approccio con messaggi personalizzati e contenuti che attirano il giusto interlocutore.

### VANTAGGI PER I SOCI

- **Jooice** con fatturazione del piano prescelto con il canone mensile: **utilizzo gratuito del servizio per 30gg**. Successivamente scopri [qui](#) i costi e i piani.
- **Jooice e WebiLINK: una consulenza dedicata gratuita** con ICT Specialist Webidoo. Consiste in un incontro in videocall di 2H con un digital specialist, durante il quale verrà condivisa un'analisi delle opportunità di business reali attualmente presenti nelle piattaforme digitali più importanti o approfondimenti specifici sulle piattaforme Jooice e WebiLINK.